



Praktikant:innen Sales Management - Fokus französische Korrespondenz (w/d/m)

München, Berlin, Frankfurt und Düsseldorf | vor Ort und remote

WAS DU BEI UNS BEWEGST

Du hast Lust, bei der Optimierung und Umsetzung von Vertriebsstrategien zu unterstützen, um neue Kund:innen zu gewinnen und unsere Marktpräsenz zu stärken?

- _ Du analysierst Kundendaten und bereitest diese zur Optimierung unserer Vertriebsstrategie auf.
- _ Du unterstützt bei der Akquise, Vorbereitung und Durchführung von Kundenterminen sowie bei der Pflege und Aktualisierung von Vertriebsunterlagen.
- _ Du übernimmst die Korrespondenz auf französisch-sprachigen Kundenprojekten.
- _ Du führst telefonische Erstansprachen von potenziellen Neukund:innen durch, um Termine zu vereinbaren.



Frühzeitige Verantwortung



Individualität zählt



Lernen von Erfahrenen

WAS UNS BEEINDRUCKT

- _ Deine Kommunikationsstärke in französischer und deutscher Sprache auf Muttersprachniveau.
- _ Deine intrinsische Motivation sowie deine strukturierte und eigenständige Arbeitsweise.
- _ Deine individuelle Geschichte, die die Vielfalt in unserem Team ergänzt.

LIEBER EIN ECHTER TYP

Deine Karriere-Expedition mit uns

Neugierig? Klasse, dann klick ganz einfach auf 'Jetzt bewerben' und bewirb dich über unser Formular. Wir freuen uns auf dich!

Deine Ansprechpartnerin

Theresa Eham

Dein Einstiegspaket

2.300 EUR pro Monat

Jetzt
bewerben 